

Sie sind

Verkaufsprofi im Außendienst m/w?

Falls Sie

- Berufserfahrung mit Erfolgen im aktiven Verkauf nachweisen können und
- das „Handwerkszeug“ des Vertriebs absolut beherrschen, um das Potenzial Ihres Vertriebsgebietes voll auszuschöpfen,
- Ihnen eine kompetente und kundenorientierte Kundenberatung wichtig ist,
- Sie den Ehrgeiz haben, neue Kunden zu akquirieren und bestehende Kundenbeziehungen auszubauen,
- davon überzeugt sind, sich selbst und Ihre Kunden von den Creditreform-Produkten begeistern zu können,
- Sie über eine hohe kommunikative Kompetenz und Kundenorientierung verfügen,
- Sie sich für die Durchführung von Präsentationen und betriebswirtschaftlichen Analysen begeistern können und
- den Willen zu überdurchschnittlichen Leistungen haben,

dann sind Sie bei uns genau richtig!

Ihre Aufgaben

- Ausbau und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen durch Beratungsgespräche beim Kunden vor Ort
- Neukundengewinnung in einem festen Vertriebsgebiet
- Durchführung von Kunden- und Nichtkundenseminaren
- Ständige Marktbeobachtung zur Unterstützung der weiteren Strategieentwicklung
- Permanente Weiterbildung zu den Creditreform-Produkten

Sie finden bei uns eine Tätigkeit in einem etablierten Unternehmen mit gefestigter Kundenstruktur und innovativen Produkten, einen sicheren Arbeitsplatz in angenehmer Arbeitsatmosphäre, gestalterische Freiheit und ein attraktives Gehaltspaket inklusive Firmenwagen zur privaten Nutzung. Die Creditreform Akademie bietet Ihnen zudem zahlreiche Weiterbildungsmöglichkeiten.

Wenn Sie diese verantwortungsvolle Aufgabe in einem spannenden und zukunftssträchtigen Markt reizt, freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Kontakt:

Creditreform Münster Riegel & Riegel KG
Julia Aldejohann
Scharnhorststraße 46
48151 Münster
Telefon 0251 5353-113
j.aldejohann@muenster.creditreform.de
www.creditreform-muenster.de