

Sie sind

## Verkaufsprofi im Innendienst m/w?

### Falls Sie

- Berufserfahrung im aktiven Verkauf nachweisen können und
- Sie über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine solide kaufmännische Ausbildung verfügen,
- Ihnen eine kompetente und kundenorientierte Kundenberatung wichtig ist,
- eine Persönlichkeit sind, die mit Freundlichkeit, Fingerspitzengefühl und Zielstrebigkeit auf die Problemstellungen und Anforderungen ihrer Kunden eingeht,
- davon überzeugt sind, sich selbst und Ihre Kunden von den Creditreform-Produkten begeistern zu können,
- Sie über eine hohe kommunikative Kompetenz und Kundenorientierung verfügen,
- die Fähigkeit besitzen, unsere erklärungsbedürftigen Dienstleistungen verständlich darzustellen und
- Sie sich für die Durchführung von Präsentationen und betriebswirtschaftlichen Analysen begeistern können,

dann sind Sie bei uns genau richtig!

### Ihre Aufgaben

- Ausbau und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen im Innendienst durch telefonische Kontakte
- Durchführung von Kunden- und Nichtkundenseminaren
- Ständige Marktbeobachtung zur Unterstützung der weiteren Strategieentwicklung
- Permanente Weiterbildung zu den Creditreform-Produkten

Sie finden bei uns eine Tätigkeit in einem etablierten Unternehmen mit gefestigter Kundenstruktur und innovativen Produkten, einen sicheren Arbeitsplatz in angenehmer Arbeitsatmosphäre und gestalterische Freiheit. Die Creditreform Akademie bietet Ihnen zudem zahlreiche Weiterbildungsmöglichkeiten.

Wenn Sie diese verantwortungsvolle Aufgabe in einem spannenden und zukunftssträchtigen Markt reizt, freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

### Kontakt:

Creditreform Münster Riegel & Riegel KG  
Julia Aldejohann  
Scharnhorststraße 46  
48151 Münster  
Telefon 0251 5353-113  
j.aldejohann@muenster.creditreform.de  
www.creditreform-muenster.de