

Für unser Unternehmen am **Standort Münster** suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Mitarbeiter für die Neukundengewinnung mit der Perspektive Sales Consultant m/w

Ihre Aufgaben sind:

- die Gewinnung von Neukunden im Münsterland
- Ansprache der unterschiedlichen Entscheidungsträger im Gespräch vor Ort
- Vorbereitung der Interessenten-Termine anhand unternehmensinterner Daten und Analysen
- langfristige Bindung der Kunden an unser Unternehmen

Wir erwarten

- eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung sowie Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- ein hohes Maß an Vertriebs- und Dienstleistungsorientierung
- ausbaufähiges Know-how im Risiko-, Credit- und Forderungsmanagement sowie Marketing
- herausragende rhetorische Kompetenz
- permanente Lernbereitschaft, Flexibilität und kooperatives Arbeiten im Vertriebsteam

Wir bieten

- eine fundierte Einarbeitung in allen Arbeitsbereichen des Unternehmens mit viel Raum für die persönliche Entwicklung
- die Mitarbeit in einem kompetenten Team in einem soliden, dynamisch wachsenden Unternehmen
- Übernahme von vertrieblicher Verantwortung im Außendienst im Anschluss an die Akquisetätigkeit
- vertriebliche Unterstützung durch begleitende Maßnahmen bei der Ansprache von Interessenten
- vielfältige Fortbildungsmöglichkeiten durch die Creditreform Akademie
- eine attraktive Vergütung und einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie diese verantwortungsvolle Aufgabe in einem spannenden und zukunftssträchtigen Markt reizt, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung gern per Email mit Angabe Ihres frühest möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Kontakt:

Creditreform Münster Riegel & Riegel KG
Julia Aldejohann
Scharnhorststraße 46
48151 Münster
Telefon 0251 5353-113
j.aldejohann@muenster.creditreform.de
www.creditreform-muenster.de